

CONHEÇA SEUS FORNECEDORES E CRIE PARCEIROS

DriveSRMTM é um solução SaaS (Software como Serviço), acessível via Internet em um ambiente seguro que fornece:

- Registro centralizado de fornecedores e seus terceiros
- Controle automatizado de vencimentos de documentos e contratos
- Visibilidade do risco e da performance dos fornecedores
- Análise dos documentos (certidões, previdenciários, trabalhistas, NRs, etc)
- Acesso privado para fornecedores e usuários
- Homologação de fornecedores com checklist padronizado de requerimentos por tipo de categoria
- Automatização de notificações
- Relatórios gerenciais para tomada de decisão
- Repositório de documentos para rápida identificação da história do relacionamento com fornecedores e terceiros
- Portal cloud com acesso SaaS
- Gestão de RFI e RFP

AgileOne é uma empresa global, com reconhecidos prêmios no gerenciamento de workforce em grandes empresas nos mais importantes mercados com a solução de gestão de fornecedores e terceiros.

DriveSRMTM e serviços de análise profissional de documentos é uma tecnologia proprietária que gerencia os principais elos de relacionamento das empresas com seus fornecedores. O DriveSRMTM é de fácil utilização pelos fornecedores e clientes, simplifica o acesso à lista de fornecedores, padroniza e organiza as homologações e credenciamentos de fornecedores por categoria, trás visibilidade sobre o risco na utilização de prestadores de serviços e terceiros, automatiza as notificações sobre documentos e vencimentos, e garante a conformidade dos processos e trilha de auditoria das empresas.

As empresas utilizam o **DriveSRMTM** e os serviços de análise profissional de documentos para:

- Cadastro, homologação e credenciamento de fornecedores
 - Gestão de contratos e requerimentos
 - Gestão de terceiros
 - Avaliação de fornecedores
 - Gestão de RFI's e RFP's
1. Obtenha informações e tome decisões rápidas com dados quantitativos e qualitativos de fornecedores . Identifique rapidamente riscos, vulnerabilidades e oportunidades na cadeia de suprimentos.
 2. Reduza custos ao promover um relacionamento benéfico com seus fornecedores, as empresas podem evitar custos desnecessários frutos de renegociação ou do término antecipado de contratos.
 3. Conte com parceiros especialistas em SRM e tercerize tarefas não críticas para especialistas. Isso permite que os compradores sejam utilizados de maneira estratégica.

AValiação DA PERFORMANCE

O DriveSRM inclui o módulo de avaliação de performance de fornecedores com distribuição ponderada de questões, e se posiciona como a mais completa solução de relacionamento com fornecedores.